

Barceló Hotel Group

MeetPLAN



Barceló Hotel Group, comprometidos con el segmento MICE

Bienvenidos a **Meet Plan**, la propuesta MICE que combina espacios únicos en ubicaciones estratégicas con nuestros más altos estándares en **sostenibilidad, gastronomía y tecnología**, para garantizar congresos y meetings al más alto nivel.

Innovación experiencial al servicio de las tendencias que nos permiten diseñar reuniones y eventos memorables en los mejores destinos, sea cual sea el alcance del proyecto.

En Barceló Hotel Group la atención por el detalle y nuestro expertise desde hace más de 90 años, se convierten en los aliados perfectos para demostrar que la excelencia es parte de nuestro ADN.



Para más
**información y
reservas**

2º

Cadena de España

30

Entre las Top 30 cadenas más grandes del mundo

+300

66.000

31

4

Hoteles (Leisure 53% - Urbano 47%).

Habitaciones

Países

Marcas

Barceló Hotel Group nace en 1931 en Mallorca y, desde hace tres generaciones, los hoteles son **nuestra pasión y nuestra vocación**. Hacer felices a las personas que nos visitan es nuestra razón de ser.

Brand Finance®

Entre las **10 marcas hoteleras más fuertes del mundo**.

Mejor cadena gestora del mundo en 2024 según los World Travel Awards.

Próximos destinos

En Barceló Hotel Group, nuestra prioridad para los próximos años es seguir creciendo. Con más de 300 hoteles en 31 países, contamos con un enorme **potencial de expansión**, y queremos aprovecharlo al máximo. Continuaremos explorando **nuevas geografías** como Egipto, Maldivas o Baréin, mientras **fortalecemos nuestra presencia** en los destinos donde ya operamos. Este 2026 nuestro objetivo es sumar a nuestra cartera **nuevos hoteles**.

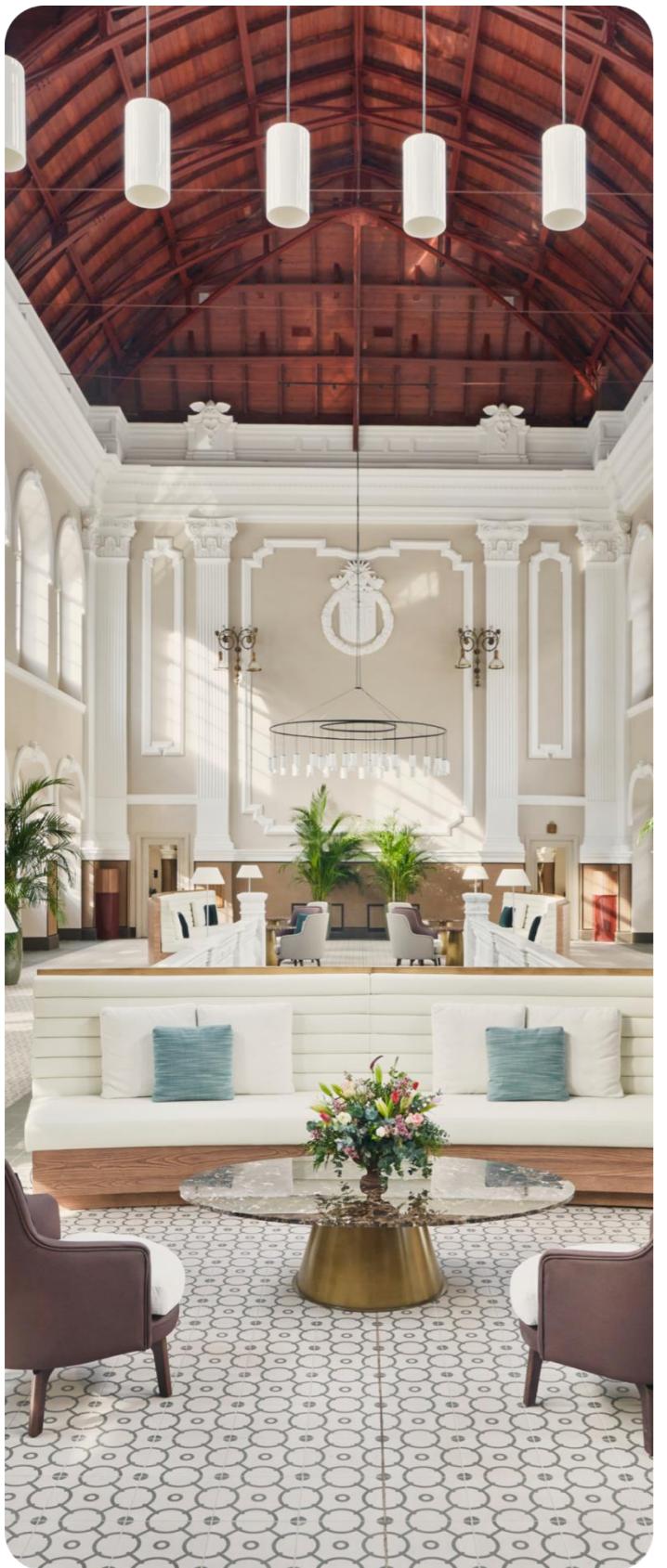


Líderes en innovación experiencial



Con más de 90 años de experiencia en el sector hospitality, en Barceló Hotel Group **somos pioneros** en innovación experiencial, ofreciendo a nuestros clientes propuestas y actividades **únicas y diferenciales**, diseñadas por y para ellos.

En Barceló Hotel Group estamos firmemente comprometidos con la **especialización, diversificación y diferenciación**, con el objetivo de crear momentos únicos e irrepetibles en nuestros hoteles. Todo ello se lleva a cabo bajo la comercialización de nuestras cuatro marcas, que, en definitiva, ofrecen distintas formas de **disfrutar la experiencia del viaje**.



ROYAL HIDEAWAY

LUXURY HOTELS & RESORTS

En Royal Hideaway Luxury Hotels & Resorts creemos en ofrecer experiencias auténticas y genuinas que reflejan **el alma de los mejores momentos**. Creemos que el lujo es vivencial; que se encuentra en los momentos extraordinarios que viven nuestros huéspedes mientras disfrutan del trayecto y conocen los aspectos más auténticos de cada destino.

Por eso, **profundizamos en la historia, la cultura, el arte, la alta gastronomía, la arquitectura** y la esencia de cada uno de nuestros destinos; para que nuestros huéspedes puedan disfrutar de experiencias únicas en el mundo. Excepcionales. Llenas de emoción. Transformadoras.



Barceló

HOTELS & RESORTS

La búsqueda de inspiración es nuestro estilo de vida. Por eso creamos propuestas creativas e innovadoras, que enciendan la chispa de los destinos en los que estamos, haciéndolos más vibrantes, más interesantes, más variados... y de los huéspedes que nos visitan, despertando su creatividad y sus ganas de explorar. Que enciendan la chispa también en el sector hotelero, liderando tendencias y marcando el camino de una nueva forma de viajar: moderna, inconformista, inspiradora, local y sostenible. En Barceló Hotels & Resorts queremos hacer que cada viaje tenga **esa energía especial, esa chispa que nos despierta, nos enciende y nos inspira**.



Occidental

HOTELS & RESORTS

En Occidental Hotels & Resorts entendemos la experiencia hotelera como **el alma del viaje**. Un compañero cómplice, con la visión y la atención del mejor anfitrión imaginable, capaz de estimular a ese viajero en busca de pequeñas aventuras.

Representamos ese **rol de facilitador**, de puente entre el huésped y la experiencia de su viaje.

Contamos con ubicaciones pensadas para meter de lleno a los viajeros en la aventura de cada destino, despertamos sus sentidos y nos aseguramos de que nos sientan siempre cerca.

Occidental Hotels & Resorts **son hoteles que se adaptan a los huéspedes**. A su ritmo de viaje. A su forma de vida.



allegro

HOTELS

En nuestra cultura "**sólo buenas vibraciones**", habla de todos los sentimientos positivos que desprende una persona, una situación... Y también un lugar.

En Allegro Hotels, entendemos el viaje como el motivo perfecto para **compartir verdaderos momentos de felicidad**. Como un encuentro, en el que nuestros hoteles representen para nuestros huéspedes su oasis de positivismo particular: el lugar donde sentirse alegres y libres.

Un lugar **donde siempre haya algo que celebrar**, algo que imaginar o que descubrir por pequeño o sencillo que sea; algo para disfrutar. En esencia: un lugar con la energía que necesitas para hacerte sonreír.

Comprometidos con el turismo regenerativo

Barceló ReGen es la estrategia de sostenibilidad de Barceló Hotel Group, destinada a maximizar nuestro impacto positivo en los destinos en los que estamos presentes en consonancia con un turismo **más responsable y sostenible**. Más regenerativo.

A través de Barceló ReGen, trabajamos para contribuir a un desarrollo más justo de la economía **local y global** y apostamos por el cuidado del medioambiente y de las personas. Es nuestro compromiso por transformar el mundo de los viajes, y nuestra hoja de ruta hacia un futuro sostenible y responsable en el sector turístico.



Desde diciembre de 2023, en Barceló Hotel Group contamos con el reconocimiento por parte del **GSTC** (Global Sustainability Tourism Council) de nuestros estándares '**Barceló ReGen standards**', convirtiéndonos en la primera cadena hotelera española en lograrlo y una de las pocas del mundo en tenerlo.

En 2022, algunos de los hoteles Barceló obtuvieron el **sello Biosphere**, un certificado que se enmarca en los principios de la sostenibilidad y mejora constante, impulsando el desarrollo de la industria turística de forma sostenible.

Gastronomía con gran protagonismo de lo local

En su oferta gastronómica, Barceló Hotel Group apuesta por la innovación experiencial poniendo en valor lo local y que, además, sea disfrutado (y recordado) por nuestros clientes.

En su palmarés cuenta ya **con 8 estrellas Michelin y 10 Soles Repsol.**

La Santa María

Este gastrobar es una experiencia que embarca a sus comensales en un viaje culinario alrededor del globo, especializado en 'tapas viajeras' que invitan al comensal a viajar desde el paladar por las principales gastronomías del mundo.



Arrozante

Restaurantes especializados en arroces y paellas, cuentan con el asesoramiento de uno de los mejores maestros arroceros de nuestro país, Carlos Otaola.

Gastronomía con gran protagonismo de lo local

BLikEat

Desayuno buffet elaborado a base de alimentos orgánicos, de temporada y de proximidad que materializa en los buffets de nuestros hoteles las principales tendencias foodie para ofrecer un desayuno rico, sano, variado, de calidad y apetecible.



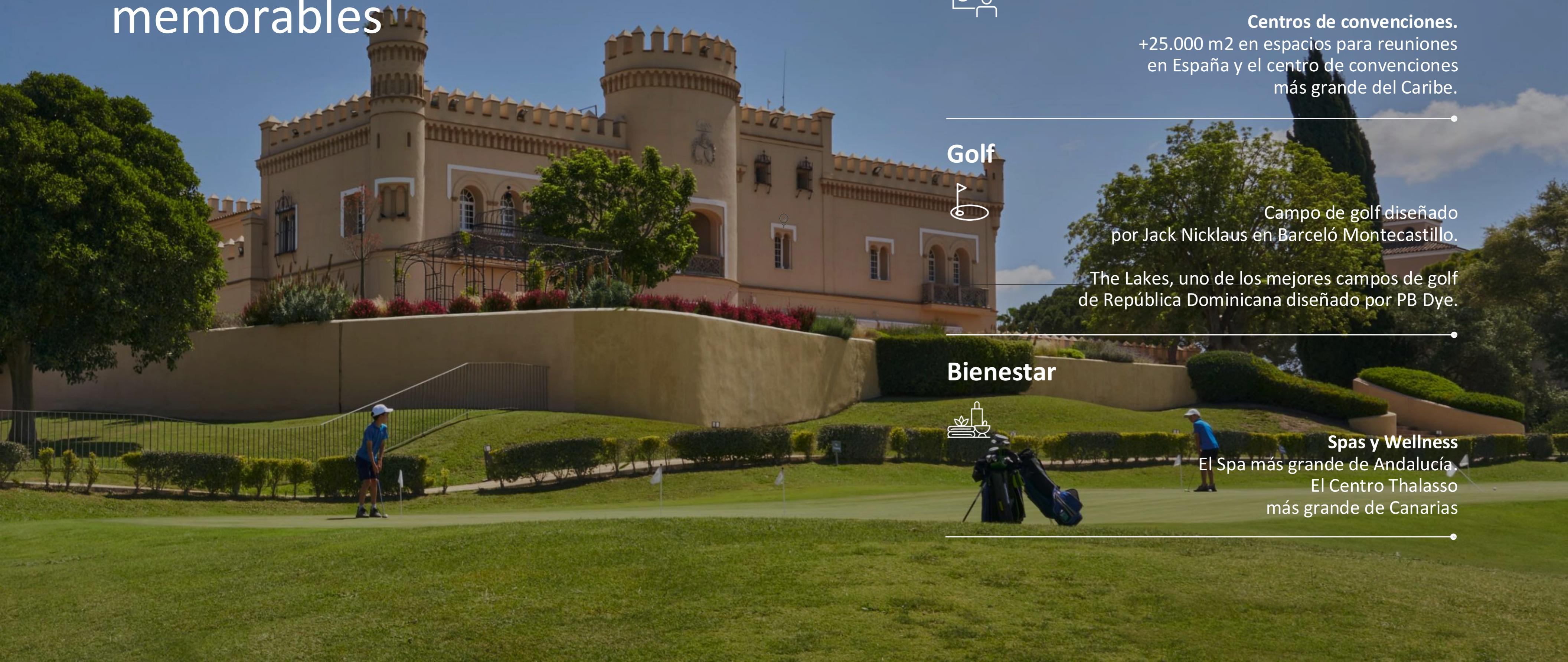
B-Lounge Lobby Bar

Zona de encuentro donde disfrutar de un relajado café o un cóctel al final de la jornada.

8 estrellas MICHELIN

En la actualidad, Barceló Hotel Group posee ocho estrellas MICHELIN en sus restaurantes: El Rincón de Juan Carlos (2), San Hô (1) e Il Bocconcino (1) en el hotel Royal Hideaway Corales Resort, Poemas by Hermanos Padrón (1) y Muxgo (2) el hotel Santa Catalina, a Royal Hideaway Hotel y Canfranc Express (1) en Canfranc Estación, a Royal Hideaway Hotel.

Espacios a medida para eventos memorables



Centros de convenciones



Centros de convenciones.

+25.000 m² en espacios para reuniones
en España y el centro de convenciones
más grande del Caribe.

Golf



Campo de golf diseñado
por Jack Nicklaus en Barceló Montecastillo.

The Lakes, uno de los mejores campos de golf
de República Dominicana diseñado por PB Dye.

Bienestar



Spas y Wellness

El Spa más grande de Andalucía.
El Centro Thalasso
más grande de Canarias

Barceló Experiences

Barceló Experiences es una innovadora plataforma dirigida a la venta de actividades y que invita los viajeros a descubrir destinos a través de experiencias auténticas y sostenibles creadas por **expertos locales**. Con más de **1.800 experiencias de destino** y con la colaboración de **+200 pymes**, esta iniciativa impulsa la digitalización del sector y el turismo regenerativo.

Cada hotel se convierte en un canal de venta de experiencias, generando valor para huéspedes, proveedores y destinos.

Todas estas experiencias locales se ponen a disposición de los clientes MICE.



MeetPLAN 2026



En Barceló Hotel Group, el segmento MICE posee un enfoque único en el mercado.

A través de **meetPLAN**, ofrecemos un modelo que combina flexibilidad, transparencia y excelencia en cualquiera de nuestros destinos.

Nuestro compromiso es proporcionar a nuestros clientes espacios versátiles y únicos, ubicaciones excepcionales y tecnología de vanguardia, todo dentro del **marco ReGen**, una apuesta por la sostenibilidad y la innovación en la industria MICE.



MeetPLAN 2026



MeetPlan se estructura en torno a:

- **Cuatro niveles de precios** adaptados a cada hotel, pero con la seguridad de que los servicios que se incluyen tienen **la mejor calidad y son siempre los mismos**, independientemente del hotel que elijas.
- Mayor **previsibilidad y transparencia** para los organizadores, facilitando la planificación sin ninguna complicación y de forma ágil.
- Mayor **flexibilidad**, permitiendo a nuestros clientes elegir el hotel que mejor se adapte a sus necesidades sin renunciar a la calidad y el servicio.

+75 hoteles

1 producto

4 niveles de precio

Servicios incluidos en el MeetPLAN

Servicios que siempre se incluyen en todos los hoteles:

1 producto



Uso de la sala principal
(Día completo)



Almuerzo de trabajo



2 coffee break



Flipchart/
Pantalla



Wi-Fi



Material básico
de escritura

Niveles de precio

MeetPlan es un producto diseñado para todo tipo de negocios, desde pequeñas empresas hasta grandes corporaciones, garantizando siempre la calidad del servicio y la personalización para cualquier tipo de cliente. Los precios se estructuran en cuatro niveles, asignados según cada hotel, asegurando los mismos servicios para mantener una experiencia homogénea y de alta calidad en cualquier destino.

55€ ————— 75€ ————— 100€ ————— 150€

Precios por persona para grupos de 10 a 100 pax, sujeto a disponibilidad
IVA Incluido/Cualquier servicio extra será cotizado de manera independiente



MeetPLAN 55€

AGADIR

[Allegro Agadir](#)

CÁCERES

[Barceló Cáceres](#)

MANAMA

[Barceló Hotel & Residences,
Bahrain](#)

RABAT

[Hotel Borj Rabat](#)

ALICANTE

[Hotel Albahía](#)

CAIRO

[Barceló Cairo Pyramids](#)

MURCIA

[Allegro Murcia Azarbe](#)

SEVILLA

[Occidental Sevilla Viapol](#)

AL MUSSANAH

[Barceló Mussanah Resort](#)

FÈS

[Barceló Fès](#)

OURENSE

[Barceló Ourense](#)

TANGER

[Occidental Tánger](#)

ANKARA

[Occidental Ankara](#)

ISTANBUL

[Occidental Taksim](#)

PAMPLONA

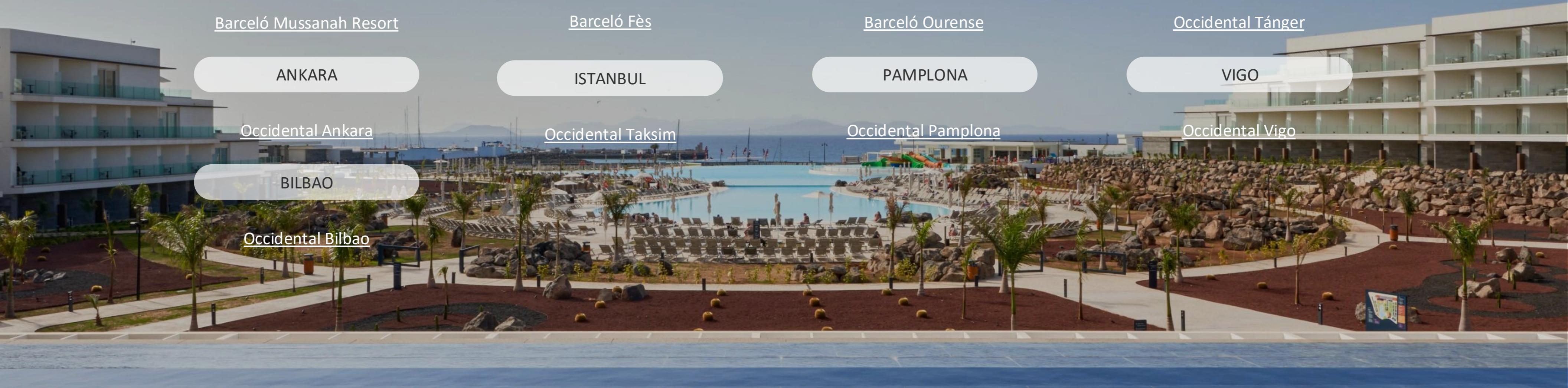
[Occidental Pamplona](#)

VIGO

[Occidental Vigo](#)

BILBAO

[Occidental Bilbao](#)



MeetPLAN 75€

ALICANTE

[Barceló La Nucia Hills](#)
[Barceló La Nucia Palms](#)
[Occidental Pueblo Acantilado](#)

DRESDEN

[Occidental Dresden Newa](#)

DUBAI

[Barceló Al Jaddaf](#)

BILBAO

[Barceló Bilbao Nervión](#)

CÁDIZ

[Barceló Costa Ballena](#)
[Royal Hideaway Sancti Petri](#)

CASABLANCA

[Barceló Anfa Casablanca](#)

LEÓN

[Barceló León Conde Luna](#)

LJUBLJANA

[Occidental Ljubljana](#)

HUELVA

[Barceló Punta Umbría Beach
Resort](#)

ISTANBUL

[Barceló Istanbul](#)

MALTA

[Barceló Fortina Malta](#)

JEREZ

[Barceló Jerez Montecastillo](#)
[Barceló Montecastillo Golf](#)

NEVSEHIR

[Barceló Cappadocia](#)

MADRID

[Occidental Aranjuez](#)

MÁLAGA

[Barceló Marbella](#)
[Occidental Fuengirola](#)
[Occidental Torremolinos](#)

VALLADOLID

[Barceló Valladolid](#)
(Próxima apertura)

MARRAKECH

[Barceló Palmeraie](#)

MURCIA

[Barceló Murcia Siete Coronas](#)
[Occidental Murcia Agalia](#)

BARCELONA

[Barceló Raval](#)
[Occidental Atenea Mar](#)
[Occidental Diagonal 414](#)

OVIEDO

[Barceló Oviedo Cervantes](#)

SAN SEBASTIAN

[Barceló Costa Vasca](#)

ISLAS CANARIAS

[Barceló Playa Blanca](#)

TANGER

[Barceló Tanger](#)

ALMERÍA

[Barceló Cabo de Gata](#)

GRANADA

[Barceló Carmen Granada](#)
[Barceló Granada Congress](#)

ROME

[Occidental Aran Park](#)

SEVILLA

[Barceló Sevilla Renacimiento](#)

PORTUGAL

[Occidental Faro](#)

JAKARTA

[The Orient Jakarta, a
Royal Hideaway Hotel](#)

MeetPLAN €100

BARCELONA

[Barceló Sants](#)

BUDAPEST

[Barceló Budapest Hotel](#)

HAMBURG

[Barceló Hamburg](#)

HUELVA

[Barceló Aracena](#)

WARSAW

[Barceló Warsaw Powiśle](#)

ISLAS BALEARES

[Barceló Hamilton Menorca](#)

[Barceló Illetas Albatross](#)

[Occidental Playa de Palma](#)

[Barceló Ponent Beach](#)

ISLAS CANARIAS

[Barceló Santa Cruz](#)

[Contemporáneo](#)

MADRID

[Barceló Emperatriz](#)

[Barceló Imagine](#)

MÁLAGA

[Barceló Málaga](#)

[Occidental Puerto Banús](#)

PRAGUE

[Occidental Praha](#)

[Occidental Praha Five](#)

[Occidental Praha Wilson](#)

ROMA

[Barceló Roma](#)

[Occidental Aurelia](#)

VALENCIA

[Barceló Valencia](#)

PARIS

[Occidental Paris Levallois](#)

MeetPLAN 150€

CANFRANC

[Canfranc Estación, a Royal Hideaway Hotel](#)

MADRID

[Barceló Torre de Madrid](#)

ISLAS BALEARES

[Barceló Nura](#)

MALÉ

[Barceló Nasandhura Malé](#)

ISLAS CANARIAS

[Santa Catalina, a Royal Hideaway Hotel](#)

Anexo | Directorio de contactos

MeetPLAN 55€

Allegro Agadir - agadir.sales@allegrohotels.com +212 528 840 233

Hotel Albahía - comercial.alicante@barcelo.com +34 966 942 796

Barceló Mussanah Resort - mussanahresort.groups@barcelo.com +968 268 71555

Occidental Ankara - ankara.sales@occidentalhotels.com +90 312 457 4000

Occidental Bilbao - ventas.norte@barcelo.com +34 944 579 701

Barceló Cáceres - mice.centro@barcelo.com +34 911 440 444

Barceló Cairo Pyramids - pyramids.dsm@barcelo.com +20 235 823 300

Barceló Fés - fes.sales@barcelo.com +212 535 948 800

Occidental Taksim - istanbul.sales@barcelo.com +90 212 313 5100

Barceló Hotel & Residences, Bahrain - hotelbahrain.dosm@barcelo.com +973 3998 0855

Allegro Murcia Azarbe - comercial.murcia@barcelo.com +34 968 397 000

Barceló Ourense - ventas.norte@barcelo.com +34 944 579 701

Occidental Pamplona - ventas.norte@barcelo.com +34 944 579 701

Hotel Borj Rabat - borjrabat.sales@bhghoteles.com +212 537 237 400

Occidental Sevilla Viapol - a.carrasco@barcelo.com +34 955 090 497

Occidental Tánger - tanger.sales@barcelo.com +212 539 940 755

Occidental Vigo - ventas.norte@barcelo.com +34 944 579 701



Anexo | Directorio de contactos

MeetPLAN 75€

Barceló La Nucia Hills - comercial.alicante@barcelo.com +34 966 942 796

Barceló La Nucia Palms - comercial.alicante@barcelo.com +34 966 942 796

Occidental Pueblo Acantilado - comercial.alicante@barcelo.com +34 966 942 796

Barceló Cabo de Gata - cabodegata.comercial@barcelo.com +34 950 184 250

Barceló Raval - ventas1.bcn@barcelo.com +34 935 035 312

Occidental Atenea Mar - ventas1.bcn@barcelo.com +34 935 035 312

Occidental Diagonal 414 - ventas1.bcn@barcelo.com +34 935 035 312

Barceló Bilbao Nervión - ventas.norte@barcelo.com +34 944 579 701

Barceló Conil Playa - sanctipetri.comercial1@royalhideaway.com +34 956 242 790

Barceló Costa Ballena - carmen.garcia@barcelo.com +34 956 151 225

Royal Hideaway Sancti Petri - sanctipetri.comercial1@royalhideaway.com +34 956 242 790

Barceló Anfa Casablanca - anfacasablanca.dsm@barcelo.com +212 520 009 000

Occidental Dresden Newa - dresdennewa.convention@occidentalhotels.com +49 351 4814 - 191/192

Barceló Al Jaddaf - aljaddaf.events@barcelo.com +971 4596 9999

Barceló Istanbul - istanbul.sales@barcelo.com +90 212 377 4545

The Orient Jakarta, a Royal Hideaway Hotel - theorientjakarta.sm3@royalhideaway.com +62 21 3970 7777

Barceló Carmen Granada - j.hallouch.toutouh@barcelo.com +34 958 187 400

Barceló Granada Congres - j.hallouch.toutouh@barcelo.com +34 958 187 400

Barceló Fortina Malta - fortinamalta@barcelo.com + 356 2605 0000

Barceló Punta Umbría Beach Resort - r.blanco@barcelo.com +34 959 495 903

Barceló Jerez Montecastillo - carmen.garcia@barcelo.com +34 956 151 225

Barceló Montecastillo Golf- carmen.garcia@barcelo.com +34 956 151 225

Barceló León Conde Luna - ventas.norte@barcelo.com +34 944 579 701

Occidental Ljubljana - ljubljana.sales@occidentalhotels.com +386 705 203 07

Occidental Aranjuez - mice.centro@barcelo.com +34 911 440 444

Barceló Marbella - ventas.costamalaga@barcelo.com +34 952 889 091

Occidental Fuengirola - fuengirola.comercial@occidentalhotels.com +34 952 470 600

Occidental Torremolinos - torremolinosplaya.comercial@occidentalhotels.com +34952383055

Barceló Palmeraie - palmeraie.dsm@barcelo.com +212 524 393 800

Barceló Murcia Siete Coronas - comercial.murcia@barcelo.com +34 968 397 000

Occidental Murcia Agalia - comercial.murcia@barcelo.com +34 968 397 000

Barceló Cappadocia - cappadocia.sales@barcelo.com +90 384 343 2727

Barceló Oviedo Cervantes - ventas.norte@barcelo.com +34 944 579 701

Occidental Aran Park - events.italy@barcelo.com +39 06 9028 9944

Barceló Costa Vasca - ventas.norte@barcelo.com +34 944 579 701

Barceló Sevilla Renacimiento - a.carrasco@barcelo.com +34 955090497

Barceló Tánger - tanger.sales@barcelo.com +212 539 940 755

Barceló Playa Blanca - playablanca.mice@barcelo.com + 34 828 789 824

Barceló Valladolid - ventas.norte@barcelo.com +34 94 457 97 01



Anexo | Directorio de contactos

MeetPLAN 100€

Barceló Sants - ventas1.bcn@barcelo.com +34 935 035 312
Barceló Budapest Hotel - budapest.dsm@barcelo.com +36 705 218 248
Barceló Hamburg - hamburg.convention@barcelo.com +49 (0) 226362 109 / +49 (0) 226362 121
Barceló Aracena - aracena.comercial@barcelo.com +34 679 816 153
Barceló Hamilton Menorca - hamiltonmenorca.comercial@barcelo.com +34 971 362 050
Barceló Illetas Albatros - illetasalbatros.comercial@barcelo.com +34 971 402 211
Occidental Playa de Palma - playadepalma.comercial@occidentalhotels.com +34 971 261 700
Barceló Emperatriz - mice.centro@barcelo.com +34 911 440 444
Barceló Imagine - mice.centro@barcelo.com +34 911 440 444
Barceló Málaga - malaga.comercial@barcelo.com +34 952 047 494
Occidental Puerto Banús - puertobanus.comercial@occidentalhotels.com +34 952 814 000
Occidental Praha - praha.event@occidentalhotels.com +420 296 772 843 / +420 724 587 512
Occidental Praha Five - praha.scb@occidentalhotels.com +420 296 772 843 / +420 727 914 771
Occidental Praha Wilson - praha.scb@occidentalhotels.com +420 296 772 843 / +420 727 914 771
Barceló Roma - events.italy@barcelo.com +39 069 028 9944
Occidental Aurelia - events.italy@barcelo.com +39 069 028 9944
Barceló Valencia - ventas1.bcn@barcelo.com +34 935 035 312
Barceló Warsaw Powiśle - warsawpowisle.events@barcelo.com +48 666 667 562
Occidental Paris Levallois - parislevallois.events@occidentalhotels.com +33 1 47 58 91 10
Barceló Santa Cruz Contemporáneo - santacruzcontemporaneo.comercial@barcelo.com +34 922 27 15 71

MeetPLAN 150€

Canfranc Estación, a Royal Hideaway Hotel - ventas.norte@barcelo.com +34 944 579 701
Barceló Torre de Madrid - mice.centro@barcelo.com +34 911 440 444
Barceló Nasandhura Malé - dsm.maldives@barcelo.com +960 668 3000
Santa Catalina, a Royal Hideaway Hotel - santacatalina.mice@royalhideaway.com +34 928 24 30 40
Barceló Nura - nura.comercial@barcelo.com +34 971 57 17 00





Make It Happen

Barceló Hotel Group