

# Barceló Hotel Group

## MeetPLAN

# Barceló Hotel Group, comprometidos con el segmento MICE

Bienvenidos a **Meet Plan**, la propuesta MICE que combina espacios únicos en ubicaciones estratégicas con nuestros más altos estándares en **sostenibilidad, gastronomía y tecnología**, para garantizar congresos y meetings al más alto nivel.

Innovación experiencial al servicio de las tendencias que nos permiten diseñar reuniones y eventos memorables en los mejores destinos, sea cual sea el alcance del proyecto.

En Barceló Hotel Group la atención por el detalle y nuestro expertise desde hace más de 90 años, se convierten en los aliados perfectos para demostrar que la excelencia es parte de nuestro ADN.



Para más  
**información y  
reservas**

2º

30

+300

66.000

30

4

Cadena de España

Entre las Top 30 cadenas  
más grandes del mundoHoteles (Leisure 53% -  
Urbano 47%).

Habitaciones

Países

Marcas

Barceló Hotel Group nace en 1931 en Mallorca y, desde hace tres generaciones, los hoteles son **nuestra pasión y nuestra vocación**. Hacer felices a las personas que nos visitan es nuestra razón de ser.

Brand Finance®



Entre las **10 marcas**  
**hoteleras más fuertes**  
del mundo.

Mejor cadena gestora del mundo en 2024 según los World Travel Awards.

# Próximos destinos

En Barceló Hotel Group, nuestra prioridad para los próximos años es seguir creciendo. Con más de 300 hoteles en 30 países, contamos con un enorme **potencial de expansión**, y queremos aprovecharlo al máximo. Continuaremos explorando **nuevas geografías** como Egipto, Maldivas o Baréin, mientras **fortalecemos nuestra presencia** en los destinos donde ya operamos. Este 2025 nuestro objetivo es sumar a nuestra cartera entre **25 y 30 nuevos hoteles**.

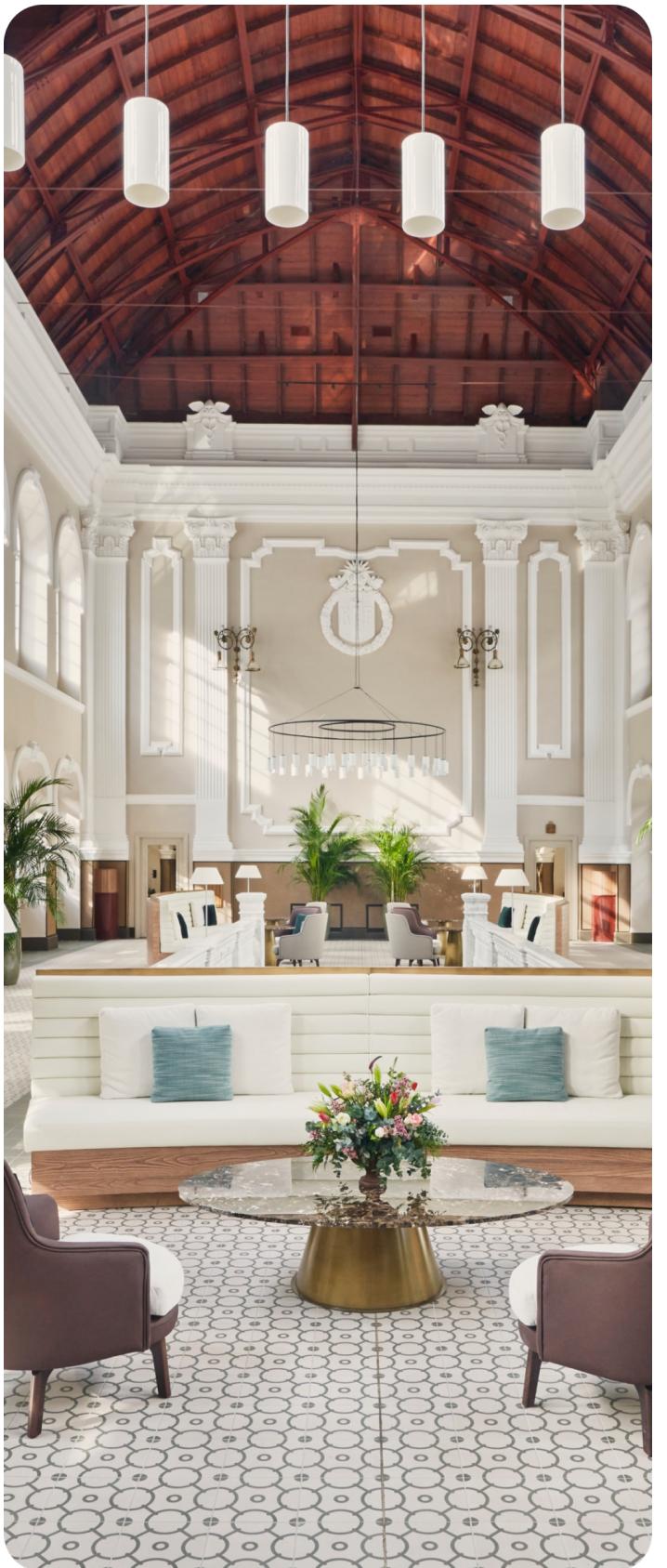


# Líderes en innovación experiencial



Con más de 90 años de experiencia en el sector hospitality, en Barceló Hotel Group **somos pioneros** en innovación experiencial, ofreciendo a nuestros clientes propuestas y actividades **únicas y diferenciales**, diseñadas por y para ellos.

En Barceló Hotel Group estamos firmemente comprometidos con la **especialización, diversificación y diferenciación**, con el objetivo de crear momentos únicos e irrepetibles en nuestros hoteles. Todo ello se lleva a cabo bajo la comercialización de nuestras cuatro marcas, que, en definitiva, ofrecen distintas formas de **disfrutar la experiencia del viaje**.



## ROYAL HIDEAWAY

LUXURY HOTELS & RESORTS

En Royal Hideaway Luxury Hotels & Resorts creemos en ofrecer experiencias auténticas y genuinas que reflejan **el alma de los mejores momentos**. Creemos que el lujo es vivencial; que se encuentra en los momentos extraordinarios que viven nuestros huéspedes mientras disfrutan del trayecto y conocen los aspectos más auténticos de cada destino. Por eso, **profundizamos en la historia, la cultura, el arte, la alta gastronomía, la arquitectura** y la esencia de cada uno de nuestros destinos; para que nuestros huéspedes puedan disfrutar de experiencias únicas en el mundo. Excepcionales. Llenas de emoción. Transformadoras.



## Barceló

HOTELS & RESORTS

**La búsqueda de inspiración** es nuestro estilo de vida. Por eso creamos propuestas creativas e innovadoras, que enciendan la chispa de los destinos en los que estamos, haciéndolos más vibrantes, más interesantes, más variados... y de los huéspedes que nos visitan, despertando su creatividad y sus ganas de explorar. Que encienden la chispa también en el sector hotelero, liderando tendencias y marcando el camino de una nueva forma de viajar: moderna, inconformista, inspiradora, local y sostenible. En Barceló Hotels & Resorts queremos hacer que cada viaje tenga **esa energía especial, esa chispa que nos despierta, nos enciende y nos inspira**.



## Occidental

HOTELS & RESORTS

En Occidental Hotels & Resorts entendemos la experiencia hotelera como **el alma del viaje**. Un compañero cómplice, con la visión y la atención del mejor anfitrión imaginable, capaz de estimular a ese viajero en busca de pequeñas aventuras.

Representamos ese **rol de facilitador**, de puente entre el huésped y la experiencia de su viaje.

Contamos con ubicaciones pensadas para meter de lleno a los viajeros en la aventura de cada destino, despertamos sus sentidos y nos aseguramos de que nos sientan siempre cerca.

Occidental Hotels & Resorts **son hoteles que se adaptan a los huéspedes**. A su ritmo de viaje. A su forma de vida.



## allegro

HOTELS

En nuestra cultura "**sólo buenas vibraciones**", habla de todos los sentimientos positivos que desprende una persona, una situación... Y también un lugar.

En Allegro Hotels, entendemos el viaje como el motivo perfecto para **compartir verdaderos momentos de felicidad**. Como un encuentro, en el que nuestros hoteles representen para nuestros huéspedes su oasis de positivismo particular: el lugar donde sentirse alegres y libres.

Un lugar **donde siempre haya algo que celebrar**, algo que imaginar o que descubrir por pequeño o sencillo que sea; algo para disfrutar. En esencia: un lugar con la energía que necesitas para hacerte sonreír.

# Comprometidos con el turismo regenerativo

**Barceló ReGen** es la estrategia de sostenibilidad de Barceló Hotel Group, destinada a maximizar nuestro impacto positivo en los destinos en los que estamos presentes en consonancia con un turismo **más responsable y sostenible**. Más regenerativo.

A través de Barceló ReGen, trabajamos para contribuir a un desarrollo más justo de la economía **local y global** y apostamos por el cuidado del medioambiente y de las personas. Es nuestro compromiso por transformar el mundo de los viajes, y nuestra hoja de ruta hacia un futuro sostenible y responsable en el sector turístico.



Desde diciembre de 2023, en Barceló Hotel Group contamos con el reconocimiento por parte del **GSTC** (Global Sustainability Tourism Council) de nuestros estándares '**Barceló ReGen standards**', convirtiéndonos en la primera cadena hotelera española en lograrlo y una de las pocas del mundo en tenerlo.

En 2022, algunos de los hoteles Barceló obtuvieron el **sello Biosphere**, un certificado que se enmarca en los principios de la sostenibilidad y mejora constante, impulsando el desarrollo de la industria turística de forma sostenible.

# Gastronomía con gran protagonismo de lo local

En su oferta gastronómica, Barceló Hotel Group apuesta por la innovación experiencial poniendo en valor lo local y que, además, sea disfrutado (y recordado) por nuestros clientes.

En su palmarés cuenta ya **con 8 estrellas Michelin y 8 Soles Repsol.**

## La Santa María

Este gastrobar es una experiencia que embarca a sus comensales en un viaje culinario alrededor del globo, especializado en 'tapas viajeras' que invitan al comensal a viajar desde el paladar por las principales gastronomías del mundo.



## Arrozante

Restaurantes especializados en arroces y paellas, cuentan con el asesoramiento de uno de los mejores maestros arroceros de nuestro país, Carlos Otaola.

# Gastronomía con gran protagonismo de lo local

## BLikEat

Desayuno buffet elaborado a base de alimentos orgánicos, de temporada y de proximidad que materializa en los buffets de nuestros hoteles las principales tendencias foodie para ofrecer un desayuno rico, sano, variado, de calidad y apetecible.



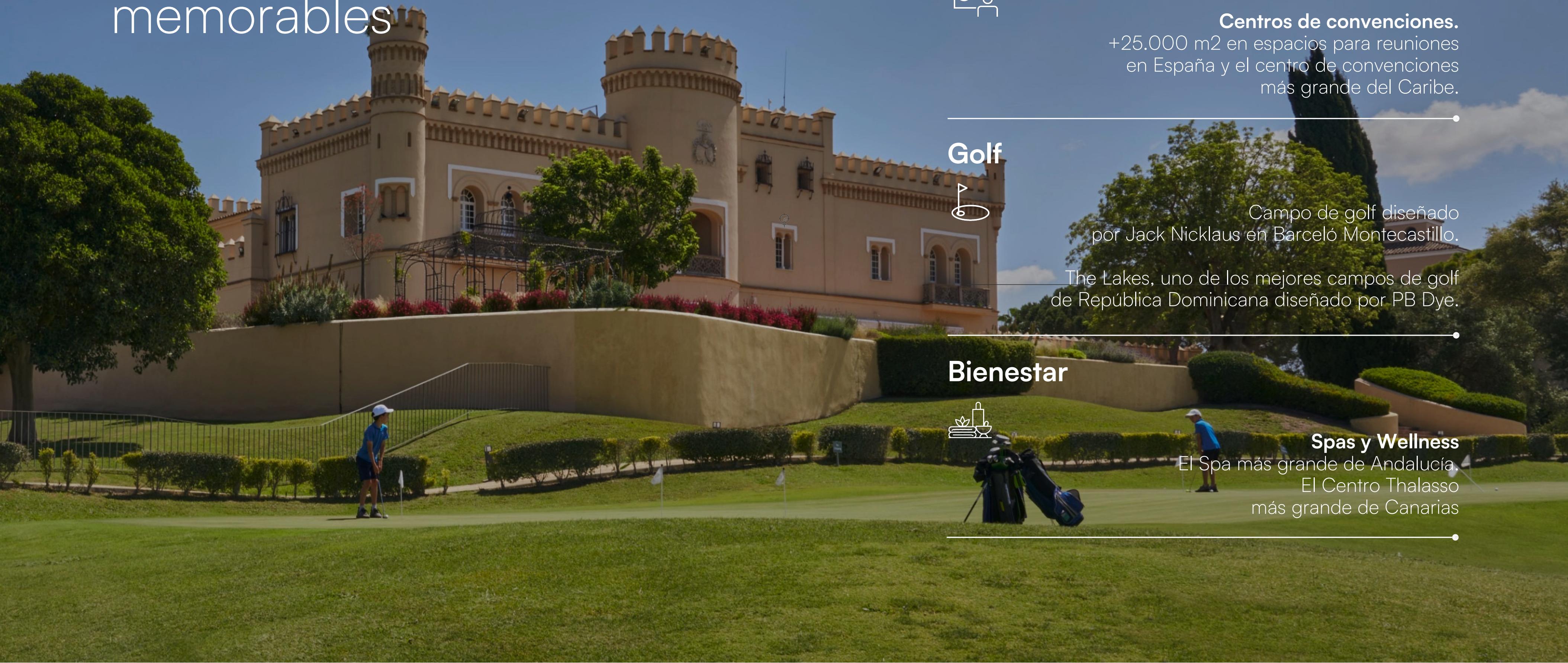
## B-Lounge Lobby Bar

Zona de encuentro donde disfrutar de un relajado café o un cóctel al final de la jornada.

## 8 estrellas MICHELIN

En la actualidad, Barceló Hotel Group posee ocho estrellas MICHELIN en sus restaurantes: El Rincón de Juan Carlos (2), San Hô (1) e II Bocconcino (1) en el hotel Royal Hideaway Corales Resort, Poemas by Hermanos Padrón (1) y Muxgo (2) el hotel Santa Catalina, a Royal Hideaway Hotel y Canfranc Express (1) en Canfranc Estación, a Royal Hideaway Hotel.

# Espacios a medida para eventos memorables



## Centros de convenciones



### Centros de convenciones.

+25.000 m<sup>2</sup> en espacios para reuniones  
en España y el centro de convenciones  
más grande del Caribe.

## Golf



Campo de golf diseñado  
por Jack Nicklaus en Barceló Montecastillo.

The Lakes, uno de los mejores campos de golf  
de República Dominicana diseñado por PB Dye.

## Bienestar



### Spas y Wellness

El Spa más grande de Andalucía.  
El Centro Thalasso  
más grande de Canarias

# Barceló Experiences

Barceló Experiences es una innovadora plataforma dirigida a la venta de actividades y que invita los viajeros a descubrir destinos a través de experiencias auténticas y sostenibles creadas por **expertos locales**. Con más de **1.800 experiencias de destino** y con la colaboración de **+200 pymes**, esta iniciativa impulsa la digitalización del sector y el turismo regenerativo.

Cada hotel se convierte en un canal de venta de experiencias, generando valor para huéspedes, proveedores y destinos.

Todas estas experiencias locales se ponen a disposición de los clientes MICE.



# MeetPLAN 2025



En Barceló Hotel Group, el segmento MICE posee un enfoque único en el mercado.

A través de **meetPLAN**, ofrecemos un modelo que combina flexibilidad, transparencia y excelencia en cualquiera de nuestros destinos.

**Nuestro compromiso** es proporcionar a nuestros clientes espacios versátiles y únicos, ubicaciones excepcionales y tecnología de vanguardia, todo dentro del **marco ReGen**, una apuesta por la sostenibilidad y la innovación en la industria MICE.

# MeetPLAN 2025



MeetPlan se estructura en torno a:

- **Cuatro niveles de precios** adaptados a cada hotel, pero con la seguridad de que los servicios que se incluyen tienen **la mejor calidad y son siempre los mismos**, independientemente del hotel que elijas.
- Mayor **previsibilidad y transparencia** para los organizadores, facilitando la planificación sin ninguna complicación y de forma ágil.
- **Mayor flexibilidad**, permitiendo a nuestros clientes elegir el hotel que mejor se adapte a sus necesidades sin renunciar a la calidad y el servicio.

+75 hoteles

1 producto

4 niveles de precio

# Servicios incluidos en el MeetPLAN

Servicios que siempre se incluyen en todos los hoteles:

1 producto



Uso de la sala principal  
(Día completo)



Almuerzo de trabajo



2 coffee break



Flipchart/  
Pantalla



Wi-Fi



Material básico  
de escritura

# Niveles de precio

MeetPlan es un producto diseñado para todo tipo de negocios, desde pequeñas empresas hasta grandes corporaciones, garantizando siempre la calidad del servicio y la personalización para cualquier tipo de cliente. Los precios se estructuran en cuatro niveles, asignados según cada hotel, asegurando los mismos servicios para mantener una experiencia homogénea y de alta calidad en cualquier destino.

55€ — 75€ — 100€ — 105€

Precios por persona para grupos de 10 a 100 pax, sujeto a disponibilidad  
IVA Incluido/Cualquier servicio extra será cotizado de manera independiente



# MeetPLAN 55€

AGADIR

[Allegro Agadir](#)

CÁCERES

[Barceló Cáceres](#)

MANAMA

[Barceló Hotel & Residences, Bahrain](#)

RABAT

[Hotel Borj Rabat](#)

ALICANTE

[Hotel Albahía](#)

CAIRO

[Barceló Cairo Pyramids](#)

MURCIA

[Allegro Murcia Azarbe](#)

SEVILLA

[Occidental Sevilla Viapol](#)

AL MUSSANAH

[Barceló Mussanah Resort](#)

FÈS

[Barceló Fès](#)

OURENSE

[Barceló Ourense](#)

TANGIER

[Occidental Tánger](#)

ANKARA

[Occidental Ankara](#)

ISTANBUL

[Occidental Taksim](#)

PAMPLONA

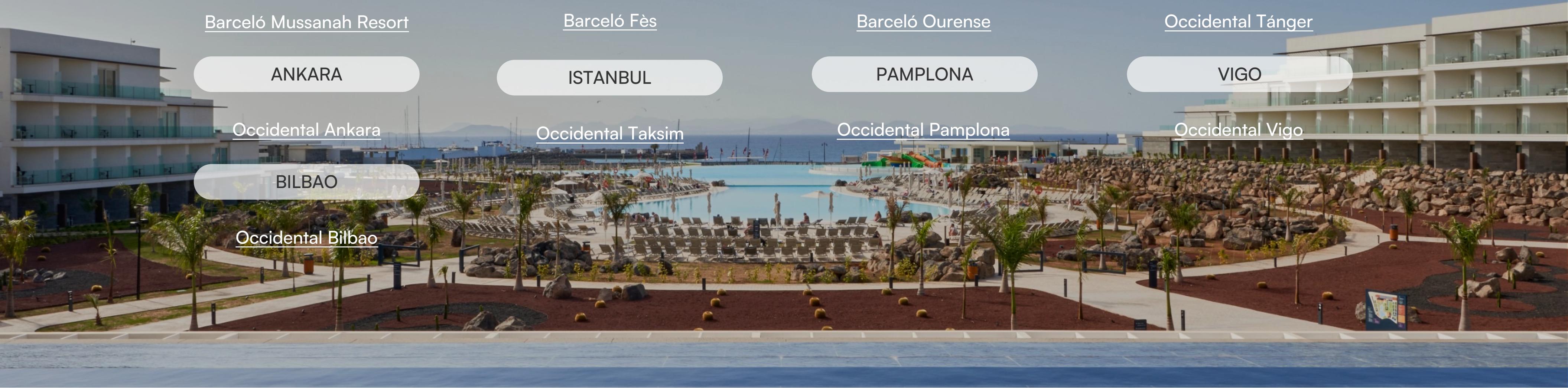
[Occidental Pamplona](#)

VIGO

[Occidental Vigo](#)

BILBAO

[Occidental Bilbao](#)



# MeetPLAN 75€

## ALICANTE

[Barceló La Nucia Hills](#)  
[Barceló La Nucia Palms](#)  
[Occidental Pueblo Acantilado](#)

## DRESDEN

[Occidental Dresden Newa](#)

## DUBAI

[Barceló Al Jaddaf](#)

## BILBAO

[Barceló Bilbao Nervión](#)

## CÁDIZ

[Barceló Costa Ballena](#)  
[Royal Hideaway Sancti Petri](#)

## CASABLANCA

[Barceló Anfa Casablanca](#)

## LEÓN

[Barceló León Conde Luna](#)

## LJUBLJANA

[Occidental Ljubljana](#)

## HUELVA

[Barceló Punta Umbría Beach Resort](#)

## ISTANBUL

[Barceló Instanbul](#)

## MALTA

[Barceló Fortina Malta](#)

## JEREZ

[Hotel Jerez Centro](#)  
[Barceló Jerez Montecastillo](#)  
[Barceló Montecastillo Golf](#)

## NEVSEHIR

[Barceló Cappadocia](#)

## MADRID

[Occidental Aranjuez](#)

## MÁLAGA

[Barceló Marbella](#)  
[Occidental Fuengirola](#)  
[Occidental Torremolinos](#)

## MARRAKECH

[Barceló Palmeriae](#)

## MURCIA

[Barceló Murcia Siete Coronas](#)  
[Occidental Murcia Agalia](#)

## BARCELONA

[Barceló Raval](#)  
[Occidental Atenea Mar](#)  
[Occidental Diagonal 414](#)

## OVIEDO

[Barceló Oviedo Cervantes](#)

## SAN SEBASTIAN

[Barceló Costa Vasca](#)

## TANGIER

[Barceló Tanger](#)

## ALMERÍA

[Barceló Cabo de Gata](#)

## GRANADA

[Barceló Carmen Granada](#)  
[Barceló Granada Congress](#)

## ROME

[Occidental Aran Park](#)

## SEVILLA

[Barceló Sevilla Renacimiento](#)

## JAKARTA

[The Orient Jakarta, a Royal Hideaway Hotel](#)

# MeetPLAN 100€

## BARCELONA

[Barceló Sants](#)

## BUDAPEST

[Barceló Budapest Hotel](#)

## HAMBURG

[Barceló Hamburg](#)

## HUELVA

[Barceló Aracena](#)

## BALEARIC ISLANDS

[Barceló Hamilton Menorca](#)

[Barceló Illetas Albatross](#)

[Occidental Playa de Palma](#)

## MADRID

[Barceló Emperatriz](#)

[Barceló Imagine](#)

## MÁLAGA

[Barceló Málaga](#)

[Occidental Puerto Banús](#)

## WARSAW

[Barceló Warsaw Powiśle](#)

## PRAGUE

[Occidental Praha](#)

[Occidental Praha Five](#)

[Occidental Praha Wilson](#)

## ROME

[Hotel Midas Roma](#)

[Occidental Aurelia](#)

## VALENCIA

[Barceló Valencia](#)

## PARIS

[Occidental Paris Levallois](#)

# MeetPLAN 150€

CANFRANC

Canfranc Estación, a  
Royal Hideaway Hotel

MADRID

Barceló Torre de Madrid

MALÉ

Barceló Nasandhura Malé

# Anexo | Directorio de contactos

## MeetPLAN 55€

Allegro Agadir - [agadir.sales@allegrohotels.com](mailto:agadir.sales@allegrohotels.com) +212 528 840 233

Hotel Albahía - [comercial.alicante@barcelo.com](mailto:comercial.alicante@barcelo.com) +34 966 942 796

Barceló Mussanah Resort - [mussanahresort.groups@barcelo.com](mailto:mussanahresort.groups@barcelo.com) +968 268 71555

Occidental Ankara - [ankara.sales@occidentalhotels.com](mailto:ankara.sales@occidentalhotels.com) +90 312 457 4000

Occidental Bilbao - [ventas.norte@barcelo.com](mailto:ventas.norte@barcelo.com) +34 944 579 701

Barceló Cáceres - [mice.centro@barcelo.com](mailto:mice.centro@barcelo.com) +34 911 440 444

Barceló Cairo Pyramids - [pyramids.dsm@barcelo.com](mailto:pyramids.dsm@barcelo.com) +20 235 823 300

Barceló Fés - [fes.sales@barcelo.com](mailto:fes.sales@barcelo.com) +212 535 948 800

Occidental Taksim - [istanbul.sales@barcelo.com](mailto:istanbul.sales@barcelo.com) +90 212 313 5100

Barceló Hotel & Residences, Bahrain - [hotelbahrain.dosm@barcelo.com](mailto:hotelbahrain.dosm@barcelo.com) +973 3998 0855

Allegro Murcia Azarbe - [comercial.murcia@barcelo.com](mailto:comercial.murcia@barcelo.com) +34 968 397 000

Barceló Ourense - [ventas.norte@barcelo.com](mailto:ventas.norte@barcelo.com) +34 944 579 701

Occidental Pamplona - [ventas.norte@barcelo.com](mailto:ventas.norte@barcelo.com) +34 944 579 701

Hotel Borj Rabat - [borjrabat.sales@bhghoteles.com](mailto:borjrabat.sales@bhghoteles.com) +212 537 237 400

Occidental Sevilla Viapol - [a.carrasco@barcelo.com](mailto:a.carrasco@barcelo.com) +34 955 090 497

Occidental Tánger - [tanger.sales@barcelo.com](mailto:tanger.sales@barcelo.com) +212 539 940 755

Occidental Vigo - [ventas.norte@barcelo.com](mailto:ventas.norte@barcelo.com) +34 944 579 701



# Anexo | Directorio de contactos

MeetPLAN 75€

Barceló La Nucia Hills - [comercial.alicante@barcelo.com](mailto:comercial.alicante@barcelo.com) +34 966 942 796

Barceló La Nucia Palms - [comercial.alicante@barcelo.com](mailto:comercial.alicante@barcelo.com) +34 966 942 796

Occidental Pueblo Acantilado - [comercial.alicante@barcelo.com](mailto:comercial.alicante@barcelo.com) +34 966 942 796

Barceló Cabo de Gata - [cabodegata.comercial@barcelo.com](mailto:cabodegata.comercial@barcelo.com) +34 950 184 250

Barceló Raval - [ventas1.bcn@barcelo.com](mailto:ventas1.bcn@barcelo.com) +34 935 035 312

Occidental Atenea Mar - [ventas1.bcn@barcelo.com](mailto:ventas1.bcn@barcelo.com) +34 935 035 312

Occidental Diagonal 414 - [ventas1.bcn@barcelo.com](mailto:ventas1.bcn@barcelo.com) +34 935 035 312

Barceló Bilbao Nervión - [ventas.norte@barcelo.com](mailto:ventas.norte@barcelo.com) +34 944 579 701

Barceló Conil Playa - [sanctipetri.comercial1@royalhideaway.com](mailto:sanctipetri.comercial1@royalhideaway.com) +34 956 242 790

Barceló Costa Ballena - [carmen.garcia@barcelo.com](mailto:carmen.garcia@barcelo.com) +34 956 151 225

Royal Hideaway Sancti Petri - [sanctipetri.comercial1@royalhideaway.com](mailto:sanctipetri.comercial1@royalhideaway.com) +34 956 242 790

Barceló Anfa Casablanca - [anfacasablanca.dsm@barcelo.com](mailto:anfacasablanca.dsm@barcelo.com) +212 520 009 000

Occidental Dresden Newa - [dresdennewa.convention@occidentalhotels.com](mailto:dresdennewa.convention@occidentalhotels.com) +49 351 4814 - 191/192

Barceló Al Jaddaf - [aljaddaf.events@barcelo.com](mailto:aljaddaf.events@barcelo.com) +971 4596 9999

Barceló Istanbul - [istanbul.sales@barcelo.com](mailto:istanbul.sales@barcelo.com) +90 212 377 4545

The Orient Jakarta, a Royal Hideaway Hotel - [theorientjakarta.sm3@royalhideaway.com](mailto:theorientjakarta.sm3@royalhideaway.com) +62 21 3970 7777

Barceló Carmen Granada - [j.hallouch.toutouh@barcelo.com](mailto:j.hallouch.toutouh@barcelo.com) +34 958 187 400

Barceló Granada Congres - [j.hallouch.toutouh@barcelo.com](mailto:j.hallouch.toutouh@barcelo.com) +34 958 187 400

Barceló Fortina Malta - [fortinamalta@barcelo.com](mailto:fortinamalta@barcelo.com) + 356 2605 0000

Barceló Punta Umbría Beach Resort - [r.blanco@barcelo.com](mailto:r.blanco@barcelo.com) +34 959 495 903

Hotel Jerez Centro - [carmen.garcia@barcelo.com](mailto:carmen.garcia@barcelo.com) +34 956 151 225

Barceló Jerez Montecastillo - [carmen.garcia@barcelo.com](mailto:carmen.garcia@barcelo.com) +34 956 151 225

Barceló Montecastillo Golf - [carmen.garcia@barcelo.com](mailto:carmen.garcia@barcelo.com) +34 956 151 225

Barceló León Conde Luna - [ventas.norte@barcelo.com](mailto:ventas.norte@barcelo.com) +34 944 579 701

Occidental Ljubljana - [ljubljana.sales@occidentalhotels.com](mailto:ljubljana.sales@occidentalhotels.com) +386 705 203 07

Occidental Aranjuez - [mice.centro@barcelo.com](mailto:mice.centro@barcelo.com) +34 911 440 444

Barceló Marbella - [ventas.costamalaga@barcelo.com](mailto:ventas.costamalaga@barcelo.com) +34 952 889 091

Occidental Fuengirola - [fuengirola.comercial@occidentalhotels.com](mailto:fuengirola.comercial@occidentalhotels.com) +34 952 470 600

Occidental Torremolinos - [torremolinosplaya.comercial@occidentalhotels.com](mailto:torremolinosplaya.comercial@occidentalhotels.com) +34952383055

Barceló Palmeraie - [palmeraie.dsm@barcelo.com](mailto:palmeraie.dsm@barcelo.com) +212 524 393 800

Barceló Murcia Siete Coronas - [comercial.murcia@barcelo.com](mailto:comercial.murcia@barcelo.com) +34 968 397 000

Occidental Murcia Agalia - [comercial.murcia@barcelo.com](mailto:comercial.murcia@barcelo.com) +34 968 397 000

Barceló Cappadocia - [cappadocia.sales@barcelo.com](mailto:cappadocia.sales@barcelo.com) +90 384 343 2727

Barceló Oviedo Cervantes - [ventas.norte@barcelo.com](mailto:ventas.norte@barcelo.com) +34 944 579 701

Occidental Aran Park - [events.italy@barcelo.com](mailto:events.italy@barcelo.com) +39 06 9028 9944

Barceló Costa Vasca - [ventas.norte@barcelo.com](mailto:ventas.norte@barcelo.com) +34 944 579 701

Barceló Sevilla Renacimiento - [a.carrasco@barcelo.com](mailto:a.carrasco@barcelo.com) +34 955090497

Barceló Tánger - [tanger.sales@barcelo.com](mailto:tanger.sales@barcelo.com) +212 539 940 755



# Anexo | Directorio de contactos

## MeetPLAN 100€

Barceló Sants - [ventas1.bcn@barcelo.com](mailto:ventas1.bcn@barcelo.com) +34 935 035 312  
Barceló Budapest Hotel - [budapest.dsm@barcelo.com](mailto:budapest.dsm@barcelo.com) +36 705 218 248  
Barceló Hamburg - [hamburg.convention@barcelo.com](mailto:hamburg.convention@barcelo.com) +49 (0) 226362 109 / +49 (0) 226362 121  
Barceló Aracena - [aracena.comercail@barcelo.com](mailto:aracena.comercail@barcelo.com) +34 679 816 153  
Barceló Hamilton Menorca - [hamiltonmenorca.comercial@barcelo.com](mailto:hamiltonmenorca.comercial@barcelo.com) +34 971 362 050  
Barceló Illetas Albatros - [illetasalbatros.comercial@barcelo.com](mailto:illetasalbatros.comercial@barcelo.com) +34 971 402 211  
Occidental Playa de Palma - [playadepalma.comercial@occidentalhotels.com](mailto:playadepalma.comercial@occidentalhotels.com) +34 971 261 700  
Barceló Emperatriz - [mice.centro@barcelo.com](mailto:mice.centro@barcelo.com) +34 911 440 444  
Barceló Imagine - [mice.centro@barcelo.com](mailto:mice.centro@barcelo.com) +34 911 440 444  
Barceló Málaga - [malaga.comercial@barcelo.com](mailto:malaga.comercial@barcelo.com) +34 952 047 494  
Occidental Puerto Banús - [puertobanus.comercial@occidentalhotels.com](mailto:puertobanus.comercial@occidentalhotels.com) +34 952 814 000  
Occidental Praha - [praha.event@occidentalhotels.com](mailto:praha.event@occidentalhotels.com) +420 296 772 843 / +420 724 587 512  
Occidental Praha Five - [praha.scb@occidentalhotels.com](mailto:praha.scb@occidentalhotels.com) +420 296 772 843 / +420 727 914 771  
Occidental Praha Wilson - [praha.scb@occidentalhotels.com](mailto:praha.scb@occidentalhotels.com) +420 296 772 843 / +420 727 914 771  
Hotel Midas Roma - [events.italy@barcelo.com](mailto:events.italy@barcelo.com) +39 069 028 9944  
Occidental Aurelia - [events.italy@barcelo.com](mailto:events.italy@barcelo.com) +39 069 028 9944  
Barceló Valencia - [ventas1.bcn@barcelo.com](mailto:ventas1.bcn@barcelo.com) +34 935 035 312  
Barceló Warsaw Powiśle - [warsawpowisle.events@barcelo.com](mailto:warsawpowisle.events@barcelo.com) +48 666 667 562  
Occidental Paris Levallois - [parislevallois.events@occidentalhotels.com](mailto:parislevallois.events@occidentalhotels.com) +33 147 58 91 10

## MeetPLAN 150€

Canfranc Estación, a Royal Hideaway Hotel - [ventas.norte@barcelo.com](mailto:ventas.norte@barcelo.com) +34 944 579 701  
Barceló Torre de Madrid - [mice.centro@barcelo.com](mailto:mice.centro@barcelo.com) +34 911 440 444  
Barceló Nasandhura Malé - [dsm.maldives@barcelo.com](mailto:dsm.maldives@barcelo.com) +960 668 3000

